

## 田中贵金属工业 2011 年度燃料电池用触媒的出货量创下迄今最高纪录

■「ENE・FARM（家庭用燃料电池系统）」的正式普及促使家庭用触媒较前年度增加约 67.2%，大幅带动了总出货量的增加

■汽车用触媒方面，随着普及初期的研究开发的发展，出货量将因此趋于稳定

Tanaka Holdings Co., Ltd.（总公司：东京都千代田区、执行总裁：冈本英弥）发表，燃料电池用触媒占有率领先全球的田中贵金属集团田中贵金属工业株式会社（总公司：东京都千代田区、执行总裁：冈本英弥），2011 年度（2011 年 4 月～2012 年 3 月）燃料电池用触媒出货量创下迄今最高纪录。

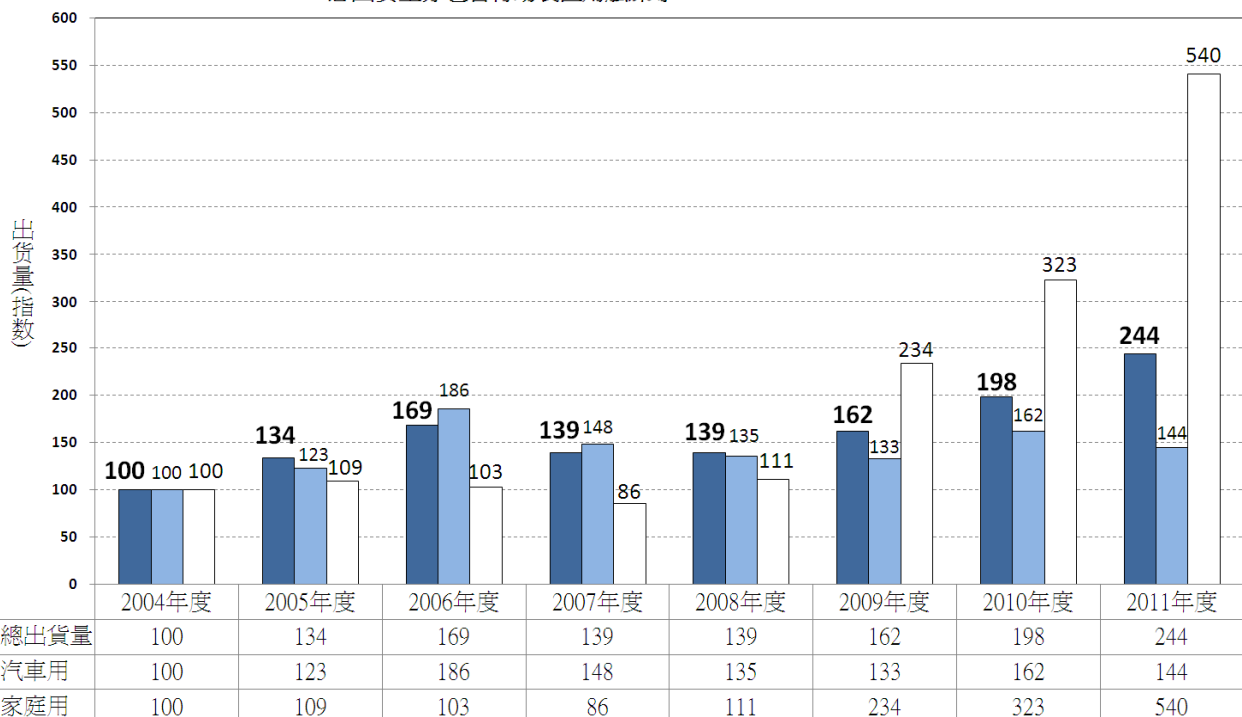
若将 2004 年度<sup>(※1)</sup> 的出货量（指数）设定为 100，2011 年度的总出货量即为迄今最高的 244，比过去最高纪录的 2010 年度（198）增加了约 23.2%，呈现大幅提升。尤其是用于家庭用燃料电池「ENE・FARM」的触媒出货量，比 2010 年度（323）增加了约 67.2%，创下了 540 的纪录，总出货量大幅提升。最近，由于社会对自家发电及省电日益重视，小型且价格便宜的新机型「ENE・FARM」的发表，以及各制造商在 2011 年度的积极销售等活动皆加速了市场普及，同时带动了触媒需求量的增加。

此外，用于燃料电池车（FCV）的触媒出货量，在 2011 年度创下了 144 的纪录。汽车用触媒的出货量在 2006 年度达到 186 的高峰之后，需求趋向平稳，每年度的出货量维持在 150 上下。各汽车制造商以 FCV 开始普及的 2015 年为目标，针对实用化持续进行研究开发，触媒的需求将因此趋于稳定。

不同用途下的燃料电池用触媒出货量演变趋势图

\* 将2004年度（2004年4月～2005年3月）的年度出货量设为100的指数

\* 总出货量亦包含行动装置用触媒等



■家庭用触媒较前年度增加了约 67.2%，创下迄今最高纪录。「ENE・FARM」的正式普及将带动需求。

按用途来看总出货量的话，2011 年度家庭用触媒的出货量比 2010 年度（323）增加了约 67.2%，创下了 540 的迄今最高纪录。「ENE・FARM」于 2009 年度开始销售，当时受政府、天然气、石油公司提供的补助制度的带动，和 2008 年度的 111 相比，出货量增加了约 110.8%，指数急增至 234；而 2010 年度则较 2009 年度增加了约 38.0%，创下 323 的纪录，家庭用触媒的出货量稳健地持续增加；2011 年度则因新机型「ENE・FARM」的发售，以及担心夏季与冬季电力不足等问题而促使市场急速扩大，出货量明显增加。

最近，由于社会对自家发电及省电日益重视，同时也要求确保拥有稳定电力，「ENE・FARM」购买费用一部分由政府赞助的补助金制度，自 2009 年度实施以来，其使用率在 2011 年度便快速扩大<sup>(※2)</sup>。可提供稳定电力的「ENE・FARM」预估将持续加速普及，预计今后的触媒需求将会大为增加。

■汽车用触媒创下 144 的纪录。因实用化的研究开发而稳定发展。

2011 年度汽车用触媒的出货量创下 144 的纪录。汽车用触媒自从在 R&D 活跃的 2006 年度创下 186 的最高纪录以来，2009 年度为 133，2010 年度则为 162，出货量在这几年呈现反复微减微增的现象。现在，各触媒制造商为解决燃料电池的“提升耐久性”及“高性能化”、“低成本化”等 3 项技术课题，正积极进行研究开发。预计在 FCV 开始普及的 2015 年之前，研究开发用的触媒需求将会持续攀升。

田中贵金属工业的目标是通过燃料电池触媒的高耐久化与高性能化从而减少白金使用量，且正与客户共同进行技术开发。今后也将尽早预知燃料电池的市场需求，并针对客户的需求加强所有的技术开发体制与生产体制，同时运用稀少的贵金属——白金的再利用技术，为了燃料电池的普及进行全方面的协助。

(※1) 2004 年度，是作为政府专案开始推动家庭用燃料电池实证性实验的年度（至 2008 年度为止）

(※2) 关于由政府补助部分「ENE・FARM」购买费用的补助金制度，2011 年度的申请受理台数（至 2012 年 4 月 4 日为止的整年度合计）为 18,067 台。此外，2010 年度的出货确定台数为 4,985 台，2009 年度则为 5,030 台。（数据来自一般社团法人 燃料电池普及协会）

## ■Tanaka Holdings Co., Ltd. (统筹田中贵金属集团之控股公司)

总公司：东京都千代田区丸之内 2-7-3 东京 Building22F

代表：执行总裁 冈本 英弥

创业：1885年

设立：1918年

注册资金：5亿日元

集团员工人数：3,456 名（2010 年度）

集团营业额：8,910 亿日元（2010 年度）

集团的主要经营内容：贵金属材料(白金·金·银等)及各种工业用贵金属产品的制造·销售, 进出口及贵金属的回收·精炼

网址：<http://www.tanaka.co.jp>

## ■田中贵金属工业株式会社

总公司：东京都千代田区丸之内 2-7-3 东京 Building22F

代表：执行总裁 冈本 英弥

创业：1885 年

设立：1918 年

资本额：5 亿日元

员工人数：1,532 名（2010 年度） 营业额：8,654 亿日元（2010 年度）

营业内容：

制造、销售、进口及出口贵金属（白金、金、银及其他）和多各种工业用贵金属产品。贵金属回收及再精制。

网站：<http://www.tanaka.com.cn>

### <关于田中贵金属集团>

田中贵金属集团自 1885 年（明治 18 年）创业以来，经营范围一直以贵金属为中心，并以此展开广泛活动。于 2010 年 4 月 1 日，以 Tanaka Holdings Co., Ltd. 做为控股公司（集团母公司）的形式，完成集团组织重组。加强内部控制体系的同时有效进行迅速经营及机动性业务，以提供顾客更佳服务为目标。作为贵金属相关的专家团队，集团内各公司携手合作提供多样化的产品及服务。

在日本国内，以最高水准的贵金属交易量为傲的田中贵金属集团，从工业用贵金属材料的开发到稳定供应，装饰品及活用贵金属的储蓄商品的提供等方面长年来不遗余力。田中贵金属集团今后也将以专业的团队形态，为宽裕丰富的生活贡献一己之力。

田中贵金属集团核心 8 家公司如下所示：

- Tanaka Holdings Co., Ltd. (pure holding company) (译文:TANAKA 控股株式会社，纯粹控股公司)
- Tanaka Kikinzoku Kogyo K.K. (译文:田中贵金属工业株式会社)
- Tanaka Kikinzoku Hanbai K.K. (译文:田中贵金属贩卖株式会社)
- Tanaka Kikinzoku International K.K. (译文:田中贵金属国际株式会社)
- Tanaka Denshi Kogyo K.K. (译文:田中电子工业株式会社)
- Electroplating Engineers of Japan, Limited (译文:日本电镀工程株式会社)
- Tanaka Kikinzoku Jewelry K.K. (译文:田中贵金属珠宝株式会社)
- Tanaka Kikinzoku Business Service K.K. (译文:田中贵金属商业服务株式会社)